medtech switzerland

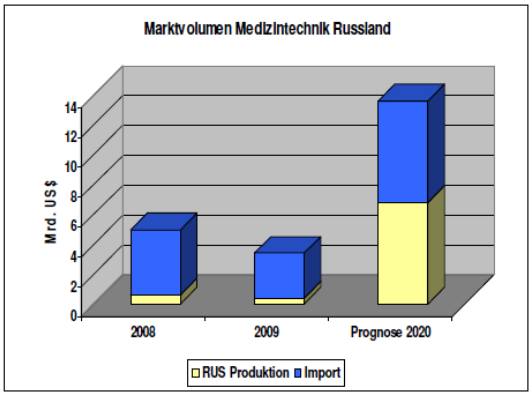
Modernisierung des russischen Gesundheitsmarktes

Medtech-Event, 2. September 2011, Zürich
medtech-switzerland.com

Partner

osec
Business Network Switzerland

Made in Switzerland – ein starker Brand in Russland!



Quelle BWI

Der russische Gesundheitsmarkt bietet für Schweizer Hersteller von Medizintechnik interessante neue Geschäftsmöglichkeiten.

Der russische Markt für Medizintechnik hat heute ein Volumen von über CHF 4 Mrd., bis 2020 wird eine Verdreifachung prognostiziert. Dies eröffnet Chancen, da Russland heute zu 80% auf den Import von Medtech Gütern angewiesen ist. Lokale russische Hersteller bedienen nur ein Fünftel der Nachfrage und agieren dabei vor allem im Niedrigpreissegment.

2010 stiegen die Schweizer Medtech Exporte nach Russland um 36.6% auf CHF 31 Mio. Das Wachstum war damit selbst für die Medtech Industrie aussergewöhnlich hoch.

Hoher Erneuerungs- und Investitionsbedarf
Das russische Industrie- und Handelsministerium hat am 17. November 2010 eine Strategie der Entwicklung der Medizintechnikindustrie verabschiedet. Dabei gehört die Verbesserung der medizinischen Versorgung der russischen Bevölkerung zu den Top-Prioritäten. Der dadurch ausgelöste erhebliche Erneuerungs- und Investitionsbedarf der Krankenhäuser und Polikliniken verspricht gute Absatzmöglichkeiten. Denn die Hälfte aller Krankenhauseinrichtungen ist älter als 10 Jahre; angestrebt wird eine Neubeschaffung alle 5 Jahre. Vier von zehn Krankenhäusern benötigen eine Generalüberholung.

Lokalisierung der Produktion angestrebt
Ab 2011 stehen den Gesundheitseinrichtungen des Landes deutlich mehr Mittel für Neuanschaffungen zur Verfügung. Allerdings drängt Moskau verstärkt darauf, dass internationale Hersteller Teile ihrer Produktion nach Russland verlegen. So soll der lokal erbrachte Anteil an der Wertschöpfung für Medtech Produkte langfristig auf über 50% steigen Die russische Produktion von Medizintechnikprodukten und Arzneimitteln soll modernisiert und gestärkt werden, um so zu einem wichtigen Wachstumsmotor zu werden. Um diese Ziele zu erreichen, muss sich Russland gemäss der Regierungsstrategie ausländisches Know-How aneignen und an die russischen Gegebenheiten anpassen.

Der russische Markt für Schweizer Medizintechnik und Know-How eröffnet interessante Exportaussichten.

Mit dem nachfolgend beschriebenen Seminar in Zürich sowie einer Delegationsreise Mitte Oktober nach Moskau (für Details dazu siehe www.medtech-switzerland.com) möchten wir interessierten Unternehmen aufzeigen, welche Chancen die aktuelle russische Modernisierungs-Initiative bietet und mit welchen Risiken ein Export in diesen interessanten Wachstumsmarkt verbunden ist. (Quellen: SBH Russland, Bfai; BWI)

Switzerland Export Statistics
Commodity: 9018, Instruments & Appl Used In Vet/Med/Surg/ Dental, Other Electro-Medical Apparatus
Year To Date: January - December

Partner Country	Switzerland Francs			% Share			% Change
	2'008	2'009	2'010	2008	2009	2010	2010/2009
World	2'434'547'951	2'224'703'531	2'421'554'661	100.00	100.00	100.00	8.85
1. Germany	776'104'727	644'479'849	677'972'465	31.88	28.97	28.00	5.20
2. United States	436'336'342	425'083'904	451'001'739	17.92	19.11	18.62	6.10
3. Netherlands	144'977'717	108'922'162	155'452'789	5.96	4.90	6.42	42.72
4. Italy	144'691'221	148'549'636	147'504'303	5.94	6.68	6.09	- 0.70
5. France	107'737'157	111'820'292	116'063'075	4.43	5.03	4.79	3.79
6. United Kingdom	91'487'038	77'189'481	81'266'405	3.76	3.47	3.36	5.28
.....							
13. Russia	**44'990'888**	**22'917'678**	**31'090'990**	**1.85**	**1.03**	**1.28**	**35.66**

Nach dem Event: Möglichkeit zu individuellen Beratungs-Gesprächen mit den russischen Experten

Am Nachmittag, nach der Veranstaltung, stehen Ihnen die Experten der anwesenden russischen Beratungsfirma Meditex, der Trade Advisor des Swiss Business Hub Russland und der Osec Consultant zu individuellen Beratungsgesprächen zur Verfügung. **Nutzen Sie diese einzigartige Chance!** Information und Anmeldung unter www.osec.ch/laenderberatung

medtech switzerland

Programm Freitag, 2. September 2011.

Tipps für Ihren Markt-eintritt. Programm.

Unser Halbtages-Anlass am Vormittag gibt Ihnen einen Überblick über die aktuelle Branchensituation, sowie Tipps und Ratschläge für einen erfolgreichen Markteintritt. Am Nachmittag stehen Ihnen dann die Experten für individuelle, kostenlose Beratungsgespräche zur Verfügung.

08.30 Uhr	**Begrüssungskaffee und Registration**
09.00 Uhr	**Begrüssung** Dr. Patrick Dümmler, Managing Director, Medtech Switzerland Oliver Bertschinger, Regionaldirektor Europa, Osec
09.15 Uhr	**Der russische Medizintechnik Markt** Andrey Vilenskiy, General Manager,MEDITEX" Science & Technology Center, LLC, Moskau
10.15 Uhr	**Kaffeepause**
10.45 Uhr	Rezepte zum erfolgreichen Markeintritt Russland **Zertifizierungen von Medtech Geräten für den russischen Markt - Was ein Exporteur unbedingt wissen muss** Tatjana Hauser, GOST Zertifizierung, Hofstetten **Markteintritt Russland – Stolpersteine, die ein KMU unbedingt vermeiden sollte** Julie Bächtold, Senior Trade Advisor, Swiss Business Hub Russland, Moskau
11.15 Uhr	**Aufbau einer Vertriebsgesellschaft im Bereich Medizinaltechnik** Josef Schnyder, Managing Director, Phonak CIS LLC, Moskau
11.45 Uhr	**Swiss Russian Health Forum in Moskau, 17.-19.Oktober 2011** Dr. Patrick Dümmler, Managing Director, Medtech Switzerland
12.00 Uhr	**Q&A anschliessend Stehlunch**
ab 13.00 Uhr	**Individuelle Beratungsgespräche** mit den russischen Experten von Meditex, den Trade Advisor des Swiss Business Hub und dem Osec Senior Consultant für Osteuropa.
Moderation:	Marc Buser, Senior Consultant Eastern Europe

Programmänderungen vorbehalten

medtech switzerland

Teilnehmer-Informationen.

Datum

Freitag, 2. September 2011
09.00 Uhr (08.30 Uhr Registration) bis 13.00 Uhr mit anschliessendem Stehlunch

Veranstaltungsort

Osec, Stampfenbachstrasse 85, 8006 Zürich
Tel. 044 365 51 51, welcome@osec.ch, www.osec.ch

Sprache

Deutsch / Englisch

Teilnahmekosten

Preise pro Person exkl. Mwst.
CHF 70.- für Osec-Mitglieder
CHF 120.- für Nichtmitglieder
Diese Preise beinhalten die aktuelle Marktstudie Medtech Russland.

Kontakt

Osec
Eva Gasser
Tel. +41 44 365 52 17
Fax +41 44 365 52 21
welcome@osec.ch

Twitter

#OsecMedtech

Anmeldeschluss

Freitag, 26. August 2011

medtech switzerland

Anmeldung.

Fax **+41 44 365 52 21**
E-Mail **welcome@osec.ch**

Russland: MedTech Event: 2. September 2011

Ich melde mich gerne an. Preise pro Person exkl. Mwst.

- ☐ **CHF 70.- für Osec-Mitglieder** (inkl. Marktstudie Russland)
- ☐ **CHF 120.- für Nichtmitglieder** (inkl. Marktstudie Russland)

☐ Leider bin ich verhindert. Bitte nehmen Sie mit mir Kontakt auf, da ich an weiteren Informationen interessiert bin.

Online-Anmeldung: www.exportblog.ch

Name: Vorname:

Firma:

Funktion:

Adresse:

PLZ/Ort:

Telefon (direkt): Mobile:

E-Mail:

Ort/Datum: Unterschrift:

Einsenden bis 26. August 2011

Osec, Eva Gasser
Tel. +41 44 365 52 17
Fax +41 44 365 52 21
welcome@osec.ch